

ECCO COME UN'AZIENDA DI BROKERAGGIO RIESCE AD AIUTARE MEDIE E GRANDI IMPRESE NONSTANTE LA CRISI E LA GUERRA!

E se sei un manager/tecnico della tua Impresa, ecco come potrai far bella figura col tuo capo!

Ho scritto queste righe per 2 ragioni fondamentali: la prima è che **siamo in guerra**, e non solo sul confine Ucraino, ma anche sul piano degli approvvigionamenti energetici, e la seconda ragione è che nonostante questa situazione totalmente inedita, e per certi versi davvero folle, è **ancora possibile offrire alle imprese** (e specialmente quelle energivore) **un'alternativa valida** di gestione della spesa energetica, che era forse già piuttosto importante sul fatturato, ma oggi diventa davvero insostenibile.

CHI SIAMO, E PERCHÉ SIAMO AUTOREVOLI

Mi chiamo Alessandro Ziccardi e sono il fondatore di Broker Vincente: l'UNICO progetto in Italia di Brokeraggio Energetico ad aver analizzato **oltre 400 Fornitori di Luce e Gas** per riuscire a selezionare i "*migliori*", per serietà ed onestà, oltre che per la competitività.

Per questo motivo siamo i più **AFFIDABILI** per la gestione della spesa energetica dell'Impresa, specialmente SE questa è Energivora e Industriale, **NOI conosciamo PER DAVVERO il mercato**.

Ed è proprio **nell'attuale TEMPESTA PERFETTA** che ti servono degli **ESPERTI** marinai, se vuoi difendere la tua Impresa dalle onde anomale dei prezzi di Luce e Gas, ed evitare il naufragio.

Noi le abbiamo già viste e conosciute **TUTTE**, per questo possiamo offrirti **SICUREZZA**.

COSA OFFRIAMO ALLE AZIENDE E ALLE INDUSTRIE

So per certo (sulla base dei risultati ottenuti negli anni) che grazie al Team che ho messo su, potremo:

- > **Scrollarti di dosso la responsabilità** di gestire una spesa difficile, in un mercato odiato da tutti, e in cui non esiste una formazione seria per chi se ne occupa (e noi ce la siamo sudata e pagata);
- > Eliminare una serie di **pesanti rischi** in capo alla vostra società (compreso il blocco della struttura, che nel vostro caso sarebbe un bel casino), o la modifica delle condizioni economiche in corso d'opera;
- > **Liberare ore di tempo alla tua gestione amministrativa** (personale o tramite terzi), da poter impiegare diversamente, risparmiando molto stress e anche dei soldi (di errori evitati), a costo zero;
- > **Evitare di chiedere preventivi** a decine di aziende, rischiando di affidarvi alle aziende sbagliate: a rischio fallimento o inefficienti (tipo le Poste!), o semplici rivenditori, o con prezzi ingannevoli;
- > **Uscirne vivi da questo periodo** di aumenti folli Luce e Gas, in cui anche gli stessi fornitori stanno con l'acqua alla gola, e decine di loro stanno persino fallendo sotto i colpi dell'inflazione nelle borse;

I NOSTRI PUNTI DI FORZA, TALVOLTA UNICI

- Noi non facciamo prezzi o preventivi una tantum, ma definiamo una “*strategia di pricing*” nella quale stabiliamo col cliente il modo di stabilire il prezzo nel corso del tempo, ottimizzando gli acquisti proprio come fanno i fornitori di Luce e Gas: con una “*Gestione Attiva di Portafoglio*”;
- I nostri miglior partner sono Multinazionali dell’energia e gas, che possiedono capacità superiori ai fornitori nazionali, che riescono a lavorare anche laddove gli altri magari non riescono affatto;
- Ti offriamo un’Assistenza clienti Superpartes col nostro personale, al posto di quello del fornitore;
- Se i fornitori selezionati ti creano problemi, li risolviamo noi e GRATIS, tuteliamo i tuoi interessi;
- Puoi dire basta ad offerte di luce e gas con **prezzi bluff**, strapieni di **maggiorazioni** ed oneri vari;
- Verificheremo se la tua Impresa ha diritto ad **agevolazioni fiscali**, e ci occuperemo noi di ottenerle;
- Terremo d’occhio i tuoi prezzi, **rinnovando** quelli fissi, o **fissando quelli variabili** se necessario;
- Abbiamo svolto oltre 2.500 ore di studio nel settore, analizzare oltre 400 fornitori, studiando migliaia di pagine di contratti e offerte, imparando a riconoscere le proposte ingannevoli... insomma avrai a che fare con persone preparate, in grado di risponderti a qualunque domanda;
- Puoi ricevere questo, e molto altro, con **ben 15 Garanzie**, con formule “*Soddisfatti o Rimbor sati*”!!!
- NON facciamo i miracoli, ma possediamo delle carte da giocare che non possiede quasi nessun altro, in certi casi abbiamo anche degli “*amici in alto*”, e in altri sappiamo come muoverci al meglio;

Siamo bravi? Beh: vendiamo Luce e Gas persino a decine di fornitori di Luce e Gas, direi di sì! 😊

Che senso ha il fai-da-te, quando NOI sappiamo già CHI sono i migliori? Li abbiamo già trovati, e aggiungiamo la nostra competenza per offrirti i nostri servizi, completando l’offerta del fornitore.

Siamo convinti di poter offrire benefici e servizi che gli altri forse non offrono e non solo per questioni di capacità, ma anche per “*conflitti di interesse*”, o semplicemente perché non gli interessa farlo.

LA NOSTRA PROPOSTA

Vorrei chiederti un appuntamento, se possibile in videoconferenza (“*vederci*” è meglio che “*sentirci*” e basta), per consentire ad entrambi di conoscere meglio il lavoro dell’altro, e capire se ci sono i presupposti per un reciproco beneficio. E se la vostra azienda è davvero seria come credo, a voi non serve un “*prezzo*”, serve molto di più, e quel di più lo offriamo noi, in aggiunta al fornitore.

Se sei d’accordo a prendere un appuntamento, ti prometto fin d’ora che potrò dimostrarti la nostra preparazione, e risponderti a qualunque domanda di natura tecnica, commerciale o normativa, dimostrandoti così la preparazione e l’onestà mia e del mio Team (formato direttamente da me).

CONTATTACI E METTICI ALLA PROVA:

Fallo attraverso PMI Italia per tutti i vantaggi, nel frattempo leggi la lista dei nostri testimonial, cosa facciamo e cosa non facciamo, come lavoriamo... ma è importante che con noi, tu puoi solo:

=> o **affidarti a noi**, e lasciarci gestire le tue forniture, che lo facciamo già di professione;

=> o **fare tutto da te**, SENZA possedere le nostre competenze, difatti sfidando la sorte;

Ma NON puoi fare entrambe le cose, cioè chiedere informazioni o prezzi a noi per poi decidere tu, non ha senso e non c’interessa. Noi cerchiamo solo chi voglia AFFIDARSI a dei professionisti, perché se non c’è fiducia, o vuoi continuare col fai-da-te, non ha senso proseguire con noi. In fondo tu hai l’azienda che a noi interessa, e noi le soluzioni, perché non incontrarci?